

سامانه مدیریت مدارس یکان

ریف جامع روابط در مدارس ایران

Lik In

پشتیبانی از کارآفرینی در مدرسه

محمدعلی اسماعیلزاده اصل

عضو شورای راهبری گروه آموزشی و پژوهشی آسمان

سروش جهانزاد

دانشآموز پایه یازدهم

همراهشان دریافت نموده، در صورت تمایل همانجا به نمرات اعتراض کنند. بخشی را هم در نرمافزار طراحی کردیم که معلمها بتوانند صفحه درسی داشته باشند و مطالب آموزشی موردنیاز را برای دانشآموزان ارسال کنند. این نرمافزار را به سفارش یک مدرسه غیرانتفاعی طراحی کردیم. نسخه اولیه را به آن مدرسه فروختیم و بعد نسخه جدیدی را با امکانات جدید که ارتباط بین اولیا را امکان پذیر می ساخت و بخشی هم برای سرویس مدرسه داشت، طراحی و به مدرسه های دیگر ارائه کردیم.

هر سفارشی که به گروه ما داده می شود، برای ما مثل یک مسئله است که برای حل آن باید راه حل ارائه دهیم، اما در این نوع از مسئله، راه حل ها و حتی روش حل را ز قبل نمی دانیم و فرمول مشخصی هم برای حل مسئله وجود ندارد. خیلی چیزها هست که ما بلد نیستیم. در مسیری که داریم کار را نجام می دهیم، وقتی روش انجام دادن آن را نمی دانیم، آن قدر به دنبال ندانسته ها می گردیم تا چیزهایی را که بلد نیستیم یاد بگیریم، مهارتمن را افزایش دهیم و سرانجام کار را به درستی انجام بدیم. مثلاً وقتی از ما خواستند بخشی به نرمافزار اضافه کنیم که دبیران بتوانند فایل های مربوط به کلاس را بارگذاری کنند، نمی دانستیم چه کاری باید انجام دهیم و آن قدر به دنبال روش انجام دادن کار گشتم، تا توanstیم به

مقدمه کارآفرینی دانشآموزان در حال گذار به مرحله جدیدی است. در این مرحله، دانشآموزان وارد فعالیت های واقعی کسب و کار شده اند و از طریق ایجاد ارزش واقعی برای جامعه، در حال کسب درآمدند. بعضی از آن ها درآمدی بسیار بیشتر از خانواده های شان دارند. ورود دانشآموزان به فضای کارآفرینی یک واقعیت است. با این حال، زیست بوم کارآفرینی برای پذیرش و جهت دهنده دانشآموزان آماده نیست. مدارس بیش رو باشد آماده شوند تا بانش آفرینی فعال، فضای لازم برای فعالیت های اقتصادی این دانشآموزان را فراهم آورند، آموزش های مکمل موردنیاز آن ها را ارائه کنند، و توانمندی های این دانشآموزان را به سمت فعالیت های مؤثر تر برای حل مسئله های واقعی جامعه هدایت کنند.

ابتدا پای سخنان سروش جهانآزاد می نشینیم.

«من دانشآموز پایه یازدهم مدرسه میرزا کوچک خان جنگلی ناحیه یک رشت هستم. در تابستان ۱۳۹۶ به گروهی از دوستان هم کلاسی ام پیوستم که در حال طراحی نرمافزار برای ارتباط بین مدرسه و دانشآموزان بودند. هدف این بود که معلمان به سادگی بتوانند نمرات دانشآموزان را از طریق تلفن همراهشان وارد کنند و دانشآموزان و اولیا هم بلا فاصله بتوانند نمرات را روی تلفن

مسیری که سروش و هم‌کلاسی‌هایش طی کردند تا به محصولی برسند که بتوانند مشکلی از جامعه حل کند و بتوانند برای خودشان کسب‌وکار و درآمدی ایجاد کنند، از کلاس هفتم و با حمایت‌های مدرسه و خانواده پایه‌ریزی شده و یک شتاب‌دهنده در کنار مدرسه به تجاری‌سازی فعالیت آن‌ها کمک کرده است.

آموزش‌های برنامه‌نویسی و برگزاری لیگ برنامه‌نویسی در مدرسه از پایه هفتم زمینه آشنایی داشت آموزان با نرم‌افزارهای مختلف را فراهم کرده بود. آن‌ها با انجام دادن پروژه‌های کوچک در مدرسه، روش‌های شناخت و حل مسئله‌های واقعی را نیز تمرین کرده بودند. یکی از بچه‌ها بازی تحت اندروید نوشته بود و دیگری برنامه‌های ساده مثل ماشین حساب برای تلفن همراه طراحی کرده بود. دوست دیگری هم روی طراحی ویگاه کار کرده بود و در برنامه‌نویسی تحت وب تبحر داشت. سروش هم روی حل مسئله الگوریتمی با نرم‌افزار کار کرده و سیستمی برای کدگذاری متن طراحی کرده بود.

با این حال، ورود بچه‌ها به فضای واقعی کسب‌وکار به شکل‌گیری نهاد دیگری در کنار مدرسه نیاز داشت. پویان پیردیر، که از فارغ‌التحصیلان مدرسه است و در زمینه کارآفرینی تحصیل کرده و یک کارآفرین موفق است، یک شتاب‌دهنده در کنار مدرسه راه انداخته و در حال حاضر، راهنمای ده گروه دانش‌آموزی برای پژوهش و کارآفرینی در زمینه‌های کامپیوتر، الکترونیک، شیمی، زیست‌شناسی و نجوم است. این گروه‌های دانش‌آموزی با هماهنگی مدرسه و پشتیبانی خانواده‌های شایشان، به دنبال شناخت مسئله‌های واقعی جامعه و دادن راه حل برای آن‌ها هستند. دانش‌آموزان در این گروه‌های کاری، با مهارت‌های شناخت و حل مسئله، کارگوهی، ارائه کردن، بازاریابی، فروش و سایر مهارت‌های لازم برای اداره کسب‌وکار آشنا می‌شوند.

فرصت‌های کارآفرینی دانش‌بنیان در مدرسه‌ها بسیار زیاد است و استفاده از این فرصت‌ها می‌تواند تحصیل، کار و زندگی آینده دانش‌آموزان را به طرز هدفمندی هدایت کند. با این حال، برای پشتیبانی از فضای کارآفرینی در مدرسه به نهادهای پشتیبان نیاز داریم و فعال کردن این نهادهای پشتیبان در کنار مدرسه بر عهد مدیریت مدرسه است. این نهادها فعالیت‌های متنوعی را باید پوشش دهند:

- برگزاری رویدادهای گروه‌سازی و پرورش ایده برای شناخت و طراحی اولیه برای حل مسئله



آن برسیم، یا وقتی از ما خواستند بخش سرویس مدارس را اضافه کنیم، نمی‌دانستیم چه کاری باید انجام دهیم اما کار را پذیرفتیم و آن قدر به دنبال روش‌های اجرایی کردن آن گشتم و مطالعه کردیم تا یاد گرفتیم چطور وقتی سرویس به خانه بچه‌ها نزدیک می‌شود، با استفاده از سیستم موقعیت‌یاب جهانی روی نرم‌افزار تلفن همراه، نزدیک شدن سرویس مدرسه به دانش‌آموزان و خانواده‌ها اطلاع داده شود. ما هنوز هم اصرار نمی‌کنیم که مدرسه‌ها از همین محصولی که ما داریم استفاده کنند. هر تعییری که مدارس لازم دارند می‌توانند اعلام کنند و ما آماده‌ایم که امکانات جدید را به نرم‌افزارمان اضافه کنیم و برای این کار چیزهای جدیدی را که بلد نیستیم، یاد بگیریم.

هر وقت بینیم نیاز هست، با هم جلسه حضوری می‌گذاریم و هماهنگی‌های لازم را انجام می‌دهیم. آقای پیردیر هم که صورت برخط (آنلاین) انجام می‌دهیم. ارائه پیردیر هم که نقش راهنما و منتور ما را بر عهده دارد، در بعضی از جلسات گروه‌مان شرکت می‌کند و تصمیم‌های مهم را با تعامل با ایشان می‌گیریم. هر چند وقت یکبار هم محصله‌مان را به یک جا ارائه می‌کنیم. ارائه محصله به مدیران مدارس، حضور مان در جشنواره خوارزمی و ارائه به اعضای شورای شهر رشت، اعتماد به نفس و مهارت‌های ارائه ما را افزایش داده است.»

می‌پرسم، می‌گوید:

«تک‌تک بچه‌های عضو گروه را که می‌شناسم خیلی با استعدادند و در قسمتی که توان پیشرفت سریع داشته‌اند، وارد شده‌اند و در مسیر تجاری‌سازی و بهره‌بردن از دانشی که به دست می‌آورند، در کارهای واقعی هستند. بچه‌ها شاید خیلی از نظریه‌ها را ندانند اما نظریه‌هایی را که کاملاً مبنای کاربردی دارند، مطالعه می‌کنند و یاد می‌گیرند و در کارشان از آن‌ها استفاده می‌کنند. گروهی کار کرده و تقسیم کار و ارائه کردن و دفع از کارشان یادگیری‌هایی دارد که در زندگی به دردشان خواهد خورد. علاقه‌بچه‌ها و انگیزه‌های درآمدی باعث تلاش و یادگیری بیشتر آن‌ها شده است. بچه‌ها در این کار باید پاسخ‌گو باشند و مسئولیت‌پذیری‌شان افزایش پیدا کرده است.

آن‌ها دائم باید مشکلات نرم‌افزاری را رفع کنند و پاسخ‌گو باشند.... دیگر بازی نیست.... کار واقعی با مشتری واقعی است و آن‌ها مجبورند مشکلاتی را که پیش می‌آید، یاد بگیرند و حلس کنند. بازی با اعداد و ساختن پایان‌نامه برای گوشة کتابخانه نیست....»

▲ سعی کردم اصلاح کنم

آقای پویان پیردیر، راهنمای بچه‌ها می‌گوید:

«دوست داشتم در مدرسه خودم کار بیشتری انجام دهم. کنکور داشت همه را می‌بلعید. معلم‌ها هم به فضای کنکوری دامن می‌زندند و از ترس اولیا هم که شده بود، بیشتر و بیشتر تست کار می‌کردند. افسوس‌های دوران تحصیل و انتخاب رشته غلط را سعی کردیم اصلاح کنیم. سعی کردیم به همراه بچه‌ها وارد کسبوکارهایی شویم که بدون استفاده از کمک دولتشی، خودمان می‌توانیم آن‌ها را راه بیندازیم. تجربه‌ها را به بچه‌های مدرسه منتقل می‌کنیم. با گروه‌های دانش‌آموزی از کلاس هفتم شروع می‌کنیم و با مشاهده استعدادها و توانمندی‌ها و ارائه آموزش‌های لازم به بچه‌ها و با همانگی اولیا شروع به طراحی محصول اولیه برای حل مسئله‌های موجود در جامعه می‌کنیم. کسب درآمد از این کار به دانش‌آموزان برای تلاش و یادگیری و حل مسئله‌های بعدی انگیزه بیشتری می‌دهد.»

▲ معرفی گروه

گروه توسعه‌دهندگان خلاق مارلیک
وبگاه: yekanapp.com

سپرپرست: پویان پیردیر
اعضای گروه: سیدپارسا نشایی، پوریا عباسی، کارن رهنمون و سروش جهان‌زاد، دانش‌آموزان پایه یازدهم مدرسه میرزا کوچک‌خان جنگلی ناحیه یک رشت

- تخصیص فضای مناسب برای فعالیت گروه‌های کاری با تجربه
- هدایت گروه‌های کاری و در اختیار گذاشتن مشاور و مربی

- پشتیبانی مالی و سرمایه‌گذاری در مراحل مختلف رشد
- حمایت در زمینه‌های فنی، بازاریابی، حسابداری، مدیریت مالی
- پشتیبانی حقوقی و قانونی و مدیریت مالکیت معنوی
- ارائه آموزش‌های موردنیاز.

این نهادهای پشتیبان علاوه بر فراهم کردن زمینه رشد برای کارآفرینی دانش‌آموزان، مخاطره‌شکست و ورشکستگی راه‌باید مدیریت کنند. کارآفرینی با مخاطره همراه است و باید مراقبت کنیم که ساختار مالی کسبوکارهای دانش‌آموزی به مسیر غلط نرود و آسیب‌های حقوقی برای دانش‌آموزان ایجاد نکند.

در چنین فضایی، می‌توانیم امید داشته باشیم که تحصیل در مدرسه با فرصت‌های توجه به مسئله‌های واقعی جامعه همراه شود و دانش‌آموزان در محیطی امن، اثرگذاری در جامعه و کسب درآمد را تمرین کنند؛ در این مسیر، علاقه‌ها و توانمندی‌های خود را بشناسند و مسیر حرکت آینده زندگی‌شان را به روش مؤثرتری طراحی کنند.

**کارآفرینی با
مخاطره همراه
است و باید
مراقبت کنیم
که ساختار مالی
کسبوکارهای
دانش‌آموزی به
مسیر غلط نرود و
برای دانش‌آموزان
آسیب‌های
حقوقی ایجاد
نکند**

▲ راهی که رفته‌ام:

«لان با قبل از شروع این کار چه فرقی می‌کنم؛
- کاری انجام داده‌ام که مشکلی را حل کرده است و سودش به خودم و دیگران می‌رسد.
- این حس خوبی به من می‌دهد.
- توانمندی‌هایم افزایش پیدا کرده و اعتمادبه نفس بیشتری دارم.

- ارائه‌هایی که داشته‌ام و دیدار با افراد مختلف، روابط اجتماعی ام را تقویت کرده است.
- اتلاف وقت و حجم کارهایی که در روز انجام می‌دهم، بیشتر شده است و عملکرد تحصیلی خوبی هم دارم.
- در گروه‌های خیلی با عشق و علاقه کار می‌کنیم و ساعتها در جلسات با هم مسئله‌ها و راه‌حل‌ها را بررسی می‌کنیم.
- در نظام آموزشی فعلی باید چیزهایی را که کتاب گفته است یاد بگیریم و به پرسش‌ها پاسخ دهیم اما در اینجا سرنخ‌هایی داریم که آن‌ها را دنبال می‌کنیم و پرسش می‌دهیم و با خلاقیت خودمان محصول نهایی را حل می‌کنیم.
- سرپرست گروه راهنمایی‌مان می‌کند اما کار دست خودمان است و محور یادگیری، خودمان هستیم.»

**▲ کار واقعی با مشتریان واقعی:
وقتی از پدر سروش درباره فعالیت‌های کارآفرینی پسرش**